



MANIPULACJA A PERSWAZJA

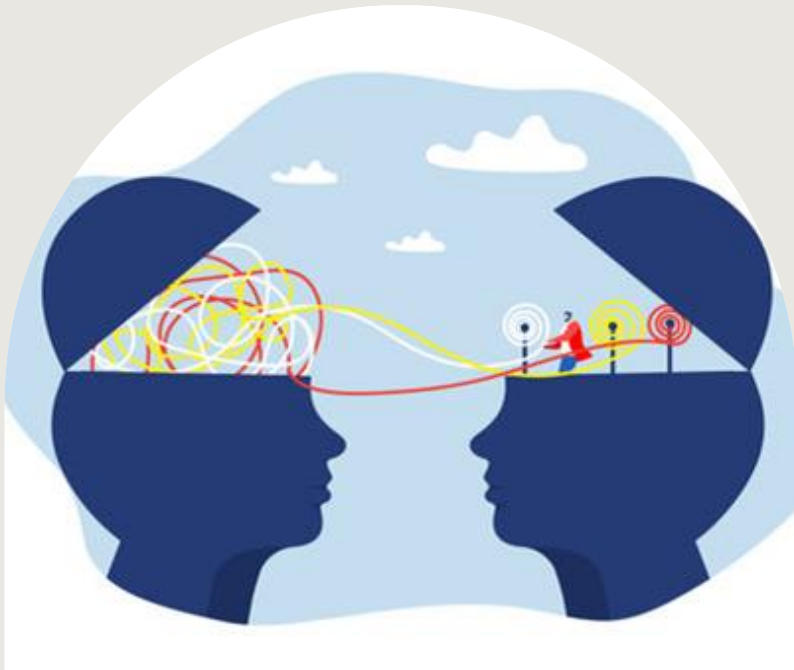
Jak się nie dać manipulacji a przekonać do
swoich racji



MANIPULACJA

Manipulacja jest formą wywierania wpływu na osobę lub grupę osób w taki sposób, by nieświadomie i z własnej woli realizowały one cele manipulatora.

Inaczej można powiedzieć, że to nakłanianie kogoś do działania wbrew woli tego kogoś.



PERSWAZJA

Sztuka przekonywania kogoś do swoich racji, z tym, że przekonanie kogoś do czegoś nie zaszkodzi tej osobie w przyszłości.

Między manipulacją a perswazją jest jednak cienka granica.

W manipulacji wygrywa racja, ale cierpi relacja.

W perswazji walczymy o relacje, a nie racje.

MANIPULACJA A PERSWAZJA

- Kiedy dopuszczamy się manipulacji szukamy winnych gdzieś indziej, bo uważamy, że to nie my ponosimy odpowiedzialność za swoje działania. Osoba, która nie spełnia naszych żądań jest przez nas bardzo krytycznie, negatywnie oceniana
 - Manipulacja dotyczy ważnych dla człowieka celów. Osoba, która się nią posługuje, nie robi tego w sposób uczciwy. Chce mieć dwie rzeczy na raz – osiągnąć cel i nie brać odpowiedzialności. Manipulacja przynosi szkody.
- Zjawisko to występuje w mediach oraz w codziennym życiu.
- W perswazji argumenty są takie same jak w manipulacji, tylko skutki są inne.
 - W perswazji racje osoby są jasne, czytelne, rzeczowo przekazane. Jeśli perswazja nie zadziała, nie wyrządzamy krzywdy drugiej stronie.
 - Perswazja uczy przekazywania swoich racji, argumentów, ponoszenia odpowiedzialności i przeżywania swojego bólu.